



PATH MEDICAL GmbH

Landsberger Str. 65
82110 Germering
Germany
Tel +49 89 800 765 02
Fax+49 89 800 765 03
Email info@pathme.de
www.pathme.de

**¡Estamos Contratando! Gerente de Ventas Internacionales -
Región Latinoamérica**

- Tiempo completo
- Lugar: (idealmente) Bogotá, Colombia

¿Le apasiona la tecnología médica, especialmente la audiolología, y tiene talento para las ventas? Entonces envíenos su solicitud - PATH MEDICAL es una empresa innovadora con sede en Alemania que se enorgullece de sus tecnologías de vanguardia para simplificar el flujo de trabajo del profesional de la salud. PATH MEDICAL dispone de algoritmos y tecnologías únicos considerados como la nueva frontera en la práctica de la Audiolología.

Responsabilidades clave:

- Desarrollar y ampliar oportunidades de ventas en el mercado sudamericano
- Gestionar territorios nuevos y existentes y ampliar la red de distribución
- Desarrollar planes de negocio para las regiones de ventas incluyendo previsiones anuales y estrategias de ventas
- Interactuar y comunicarse con clientes, distribuidores y KOLs con el objetivo de expandir el territorio de ventas
- Recopilar los comentarios y solicitudes de los clientes y comunicarlos al equipo de desarrollo
- Proporcionar un servicio de atención al cliente de primer nivel
- Presentar PATH MEDICAL en ferias y conferencias
- Apoyo en la participación en licitaciones públicas
- Participación en reuniones del equipo de ventas
- Traducir documentos y materiales de marketing al/del español

Director/Geschäftsführer:
Dr.-Ing. Hans Oswald

Amtsgericht: München
HRB 167243

Sales Tax Identification No:
DE 254491320



Requisitos

- Título universitaria (por ejemplo, ingeniero médico, formación biomédica)
- (Idealmente) amplia experiencia en ventas, idealmente en la venta de productos médicos, específicamente en el campo de equipos de Audiología
- Conocimiento en asuntos regulatorios e importación de equipos biomédicos
- Excelente capacidad de comunicación, negociación y organización
- Orientado a servicio y ventas
- Gran capacidad para establecer contactos y relaciones
- Español nativo, inglés fluido requerido, conocimientos de portugués deseables
- Seguridad en el manejo de sistemas ERP
- Excelentes conocimientos de Microsoft Office
- Disponibilidad para viajar (hasta un 25%)

Envíe su solicitud directamente a jobs@pathme.de

Director/Geschäftsführer:
Dr.-Ing. Hans Oswald

Amtsgericht: München
HRB 167243

Sales Tax Identification No:
DE 254491320